

CCS – Der Lösungspartner im Norden

Die CCS SOLUTIONS GmbH ist ein Systemhaus mit Hauptsitz in Moorrege bei Hamburg. Seit mehr als 34 Jahren betreuen unsere 10 Mitarbeiter viele international agierende Unternehmen. Wir leben eine offene Unternehmenskultur, in der Teamgeist, Vielfalt, Integration und die Wertschätzung aller Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter ein fester Bestandteil der Personalpolitik sind. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für unseren Bereich Informationsmanagement zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n):

Vertriebsexperten im Bereich Industrie-Software-Lösungen

Ihre Aufgaben

- Vertrieb und Beratung von technologieführenden Content-Management-Systemen und Service-Informationen-Systemen bei Industriekunden im produzierenden Gewerbe
- Entwicklung von übergebenen Firmenkontakten (durch Dienstleister/Hersteller), bis hin zum Vertragsabschluss
- Eigenständige Verantwortung des gesamten Verkaufsprozesses: Kundenanalyse, Leadgenerierung, eigenständige Akquise potentieller Firmen, Pflege von Bestandskunden und Ausbau des bestehenden Produktportfolios

Ihre Qualifikationen

- Erfahrungen im B2B-Vertrieb von anspruchsvollen Produkten, idealerweise im Software- / IT Umfeld
- Verhandlungssicherheit
- authentisches Auftreten mit einer gewinnenden Ausstrahlung
- Produkt- und Marktkenntnisse von Redaktionssystemen oder elektronischen Ersatzteilkatalogen sind von Vorteil, aber nicht entscheidend
- gute Englischkenntnisse
- ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten in Wort und Schrift
- Flexibilität und Teamfähigkeit
- Schnelle Auffassungsgabe und Zuverlässigkeit
- Reisebereitschaft
- Hands-On-Mentalität und ausgeprägte Kundenorientierung

Wir bieten Ihnen

- Eine attraktive und erfolgsorientierte Bezahlung
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Leadqualifizierungen werden durch Dienstleister übernommen
- Selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten in einem hoch motivierten und engagierten Team
- Einen Arbeitsplatz im Hamburger Umfeld
- Individuelle Betreuung in der Einarbeitungsphase
- Transparente und unbürokratische Entscheidungsabläufe

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Finden Sie sich in den genannten Anforderungen wieder und möchten Sie unser Team tatkräftig verstärken, dann senden Sie bitte Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Antrittstermins an:

per E-Mail:

Herrn Marco Freund
marco.freund@ccs-solutions.de
Tel: 04122/85 95 -14
<http://www.ccs-solutions.de>

per Post:

CCS Solutions GmbH
Herr Marco Freund
Beesenweide 11
25436 Moorrege